

Индия - Россия: новый этап сотрудничества

Уходящий 2014 год для нашей компании по праву можно назвать годом развития взаимоотношений в области энергетики между Россией и Индией. С начала года и по настоящее время мы интенсивно развиваем деловые отношения с государственной электросетевой компанией Индии Power

Grid Corporation of India Ltd (PowerGrid), заводами-производителями высоковольтного оборудования и другими индийскими партнёрами. Более того, вся рабочая команда компании «Изолятор» инициировала и принимала самое активное участие в организации делового сотрудниче-



ства и обмена опытом между ОАО «ФСК ЕЭС» и PowerGrid.

Подробнее об уже достигнутом в развитии российско-индийских взаимоотношений в области энергетики вы можете узнать из материала «Развитие международного

сотрудничества (Предыстория)» на с. 4. В первую же очередь мы хотим рассказать о наиболее важном событии уходящего года, которое также можно воспринимать и как результат всей предшествующей работы.

ВИЗИТ РОССИЙСКОЙ ДЕЛЕГАЦИИ В ИНДИЮ В ДЕКАБРЕ 2014 ГОДА

Подготовка и организация визита

В результате обмена мнениями между ОАО «ФСК ЕЭС» и компаний «Изолятор» об итогах проведенной в течение года работы, а также учитывая стремительный прогресс межгосударственных отношений Индии и России, было принято решение о необходимости расширения бизнес-контактов в Индии и организации совместной деловой поездки для встречи с руководством индийских компаний-партнеров.

Председатель правления ОАО «ФСК ЕЭС» **Андрей Евгеньевич Муров** направил официальное письмо в PowerGrid с предложением встретиться для обмена опытом в области передачи и распределения электроэнергии, а также для изучения возможностей кооперации с индийскими субъектами генерации. Компания PowerGrid подтвердила свою заинтересованность в продолжении конструктивного диалога между Россией и Индией и согласилась принять объединенную делегацию ОАО «ФСК ЕЭС» и компании «Изолятор».

Деловая поездка была назначена на 11–13 декабря 2014 года с целью совмещения с официальным визитом в Индию пре-

зидента РФ Владимира Путина, в результате которого, как стало известно, был подписан пакет межправительственных и межведомственных документов о сотрудничестве в различных сферах деятельности, и в частности – в области энергетики.

В состав объединенной делегации вошли следующие представители.

ОАО «ФСК ЕЭС»:

Кирилл Александрович Лунин, начальник департамента развития технологий производства электротехнического оборудования;

Андрей Николаевич Жуков, заместитель главного инженера по управлению производственными активами.

Компания «Изолятор»:

Иван Дмитриевич Панфилов, коммерческий директор – первый заместитель генерального директора.

План визита предусматривал деловые встречи с руководством компании PowerGrid, генерирующей компании NTPC Limited, заводов-производителей высоковольтного оборудования Transformers & Rectifiers (India) Ltd и Bharat Heavy Electricals Ltd. (BHEL), а также строительной компании Amrapali Group.

Электросетевая компания PowerGrid



Участники российско-индийской встречи у головного офиса PowerGrid

Компания PowerGrid является одной из крупнейших электросетевых компаний мира и структурно относится к Министерству энергетики Индии. Компания играет главную роль в электроснабжении всех регионов страны и развитии энергетического сектора экономики Индии, а также участвует в важнейших государственных программах.

Встреча российской делегации с представителями компании PowerGrid состоялась в ее головном офисе в первый день

посещения Индии — 11 декабря 2014 года.

Во время встречи ОАО «ФСК ЕЭС» и компания PowerGrid сделали подробные и информативные презентации, которые сопровождались открытым диалогом, обменом мнениями и обозначением приоритетных интересов в будущем сотрудничестве. Среди обсуждаемых вопросов основными стали:

- история развития систем передачи и распределения электроэнергии напряжением свыше 220 кВ в России и Индии;

- актуальные задачи и методы их решения;
- цели и планы развития систем передачи и распределения на ближайшие 15 лет в России и Индии;
- основные вопросы работы, эксплуатации и обслуживания всего спектра энергооборудования, установленного в сетях передачи и распределения электроэнергии;
- правила аттестации оборудования и методика работы с заводами-производителями высоковольтного оборудования;
- система и практика проведения испытаний и сертификации оборудования, а также аттестация заводов-производителей оборудования, потребляемого энергосистемами;
- аварийные ситуации и методы работы в чрезвычайных случаях, меры по предотвращению и снижению риска возникновения таких ситуаций;
- опыт использования инновационного оборудования в работе систем передачи и распределения электроэнергии, а также потребности России и Индии в применении такого оборудования с целью повышения эффективности функционирования и оптимизации расходов;



Встреча в компании PowerGrid

- организационные структуры ОАО «ФСК ЕЭС» и компании PowerGrid, порядок принятия решений, распределение обязанностей и ответственности. На встрече обсуждался и ряд других вопросов, которые возникали в рамках открытого диалога.

В результате переговоров обе стороны убедились в том, что системы передачи и распределения электроэнергии в России и Индии имеют много общего. А так как каждая из двух стран обладает собственной уникальной методикой и опытом работы, то это делает необходимым продолжение диалога и перевода его на более конструктивный уровень для обмена накопленными знаниями.

высшего руководства PowerGrid, директором (Projects) I. S. Jha. На этой встрече были зафиксированы основные стратегические договоренности с целью продолжения и развития диалога в ближайшем будущем.

По результатам встречи компания PowerGrid направила официальное письмо в адрес ОАО «ФСК ЕЭС» на имя председателя правления А. Е. Мурова, выражающее благодарность за визит российской делегации и подтверждающее заинтересованность в продолжении диалога и подписании



Встреча с г-ном I. S. Jha (второй слева)

По итогам переговоров было принято решение о необходимости встречи с представителем

официального соглашения об обмене опытом между двумя странами.

Завод Transformers & Rectifiers (India) Ltd



Встреча с руководством Transformers & Rectifiers (India) Ltd

Компания Transformers & Rectifiers (India) Ltd, основанная в 1994 году, производит энергооборудование, и в том числе — широкий спектр трансформаторов как для внутреннего, так и для международного рынка.

На встрече завод Transformers & Rectifiers (India) Ltd представляли:

Jitendra Mamtora, председатель
Vinod Masson, директор по стратегии
Ashwani Sharma, главный управляющий

Во время переговоров представители трех компаний обсудили следующие вопросы:

- презентация компании ОАО «ФСК ЕЭС» и системы передачи и распределения электроэнергии в России;
 - потребность в высоковольтном оборудовании на ближайшие 15 лет;
 - стратегические направления развития энергетических систем передачи и распределения;
 - построение системы работы с производителями потребляемого оборудования и стратегические цели до конца 2030 года;
 - опыт успешного применения высоковольтных вводов с RIP-изоляции в системах передачи и распределения электроэнергии России;
 - презентация Transformers & Rectifiers (India) Ltd и основного оборудования, производимого заводом;
 - история развития производства Transformers & Rectifiers (India) Ltd;
 - возможности применения производимого заводом оборудования в системах передачи и распределения электроэнергии России.
- По итогам встречи были составлены письма и протоколы бесед, которые направлены в ОАО «ФСК ЕЭС».

Завод BHEL



Компания BHEL проектирует, производит, испытывает, выполняет пусконаладочные работы и обслуживает широкую номенклатуру оборудования для энергетики, нефтегазовой и оборонной промышленности, железнодорожного транспорта и других ключевых отраслей экономики. Предлагая более 180 образцов продукции, компания BHEL является одной из крупнейших в своей отрасли в Индии и присутствует в 76 странах мира.

На встрече завод BHEL представляли:

Rajeev Kumar Gupta, дополнительный главный управляющий (International Operations);

Tej Prakash, главный управляющий;



Встреча в компании BHEL

S.Raj Sabapathy, ответственный главный управляющий (Ceramic Business Unit);

Purushotham C. N, первый заместитель главного управляющего (CBU-Marketing & Planning);

Sanjay Saha, заместитель главного управляющего (International Operations Division);

Dinpankar Guin, ответственный главный управляющий (Regional Operations Division).

В ходе встречи состоялся диалог и обмен мнениями о потребностях в высоковольтном оборудовании в ближайшие годы, обсуждались стратегические направления развития систем

передачи и распределения электроэнергии.

Кроме того, в ходе открытого диалога представители трех компаний обсудили:

- построение системы работы с производителями потребляемого оборудования и стратегические цели до конца 2030 года;
- опыт компании BHEL в производстве и эксплуатации всего спектра производимого высоковольтного оборудования;
- опыт компании BHEL в проектировании, построении и организации работы систем генерации и распределения электрической энергии на территории Индии и других стран.

По итогам встречи была достигнута договоренность о продолжении сотрудничества и предоставлении ОАО «ФСК ЕЭС» в адрес BHEL списка оборудования, которое может заинтересовать индийскую компанию.

Генерирующая компания NTPC Limited



NTPC Limited — крупнейшая индийская государственная энергетическая компания, созданная в 1975 году с целью ускорения развития энергетики Индии. Общая установленная мощность станций компании с учетом совместных предприятий составляет 43128 МВт. Компания поставила перед собой задачу к 2032 году достичь величины установленной генерирующей мощности в 128000 МВт, которая будет складываться из различных по типу источников энергии: 56% — уголь, 16% — газ, 11% — ядерное топливо и 17% — возобновляемые источники энергии.



Переговоры в NTPC Limited

Компанию NTPC Limited на встрече представлял г-н А. К. Jha, директор (Technical).

Стороны обсудили организационную структуру индийской компании, у которой 86 % акций принадлежит государству. В ходе диалога представители российских компаний узнали о системе принятия

решений в NTPC Limited, основных принципах работы, показателях генерации электроэнергии в стране. Например, типы генерации энергии в Индии выглядит следующим образом:

- угольные станции;
- станции на газовом и жидком топливе;

- гидроэнергетические проекты (реализуемые);
- возобновляемые источники энергии.

Участники встречи также обсудили взаимодействие индийских и российских компаний по передаче и распределению электроэнергии в системах напряжением свыше 220 кВ.

В форме активного диалога стороны обменялись опытом, обсудили смежные области и поделились мнениями относительно накопленного опыта работы и взаимодействия между компаниями России и Индии. С российской стороны был представлен опыт компании «Изолятор» по работе с различными объектами генерации.

Amrapali Group – одна из крупнейших строительных компаний Индии, управляющая более чем 50-ю девелоперскими проектами в сфере промышленности, жилья, здравоохранения, образования, торговли, гостиничного бизнеса и других отраслей экономики.

Строительная компания Amrapali Group



Встреча с представителями Amrapali Group

На встрече с компанией Amrapali Group стороны обсудили основные потребности и методики по обеспечению передачи электроэнергии в жилищные и промышленные комплексы, построение и проектирование систем высокого и среднего напряжения. Кроме того, обсуждался и такой важный вопрос, как взаимодействие электросетевых компаний с проектировщиками оборудования высокого и среднего напряжения, а также внедрение соответствующих проектов.

ИТОГИ ВИЗИТА В ИНДИЮ

По итогам визита ОАО «ФСК ЕЭС» и компания «Изолятор» убедились, что огромный опыт работы систем генерации, передачи, распределения и потребления электроэнергии в России и Индии является потенциалом для объединения усилий путем обмена опытом и вовлеченности обеих стран в работу над существующими проектами энергетики.

Встреча с основными игроками энергетического рынка Индии открывает хорошие перспективы не только для продолжения сотрудничества на уровне высшего руководства ОАО «ФСК ЕЭС» и ведущих индийских государственных компаний генерации, передачи и распределения электроэнергии, но и для продолжения общения на правительственном уровне в области энергетики в целом.

Развитие международного сотрудничества (Предыстория)

Компания «Изолятор» провела тщательный анализ основных тенденций международного рынка электроэнергетики в целях поиска стратегических партнеров для планирования эффективного и долговременного сотрудничества. Исследование показало, что одной из самых перспективных в этом отношении стран является Индия.

Ряд объективных предпосылок создает твердую основу для успешного развития отношений между Россией и Индией в области энергетики, а также для интеграции компании «Изолятор» в международный бизнес.

Главными из этих факторов являются:

- стремительное развитие экономики Индии и энергетического сектора в частности;
- прочная дружба, связывающая Россию и Индию с 1950-х годов;
- взаимная открытость и желание обеих стран максимально расширить сотрудничество во всех сферах деятельности, включая совместные энергетические проекты;
- вековой опыт компании «Изолятор» и возможность предложить высококачественную продукцию, соответствующую, а во многом и превосходящую мировые стандарты;
- полный спектр профессиональной до- и послепродажной поддержки.

У истоков

Компания Delco Infrastructure Projects Limited (DELCO) образована в 1988 году в Дели. Основная деятельность – строительство силовых подстанций и других объектов в гражданском секторе.

Около 25 проектов уже завершено на территории Индии.

Chairman cum Managing Director - Mr. Hare Ram Singh.

Компания признана такими гигантами, как PowerGrid, Siemens, BHEL, KBC.

Оборот - 5158.84 (In lacs).

Капитал - 2001.16 (In lacs).

DELCO сотрудничает со многими крупными компаниями, включая ОАО «ХК «Электрозащита».

Dr. Ashok Kumar Singh

В 1984–1988 годах проходил обучение в Москве в Институте машиноведения им. А. А. Благонравова Российской академии наук, имеет научную степень кандидата технических наук и обладает более чем 25-летним опытом в области коммерции, инжиниринга и управления проектами.

В качестве одного из партнеров для выхода на индийский рынок была выбрана компания Delco Infrastructure Projects Limited (DELCO). Активное сотрудничество с индийской компанией DELCO длится еще с 2000 года.

В 2013 году, согласно предварительной договоренности с DELCO, компанию «Изолятор» посетила группа индийских партнеров. Организатором и участником визита со стороны компании DELCO выступил Dr. Ashok Singh.

В результате изучения конъюнктуры индийского энергетического рынка руководство компании «Изолятор» приняло решение посетить государственную электросетевую компанию Индии Power Grid Corporation of India Ltd (PowerGrid). Целью визита ставилось знакомство с руководством компании



Переговоры с индийскими партнерами. Второй слева — Dr. Ashok Singh

PowerGrid, выяснение возможностей объединения усилий в развитии энергетики Индии, а также обсуждение форм сотрудничества в ближайшем будущем и долгосрочной перспективе.

Согласно просьбе организовать такой визит компания DELCO в лице Dr. Ashok Singh провела всю необходимую работу по подготовке встречи представителей компаний «Изолятор» и PowerGrid в заданном формате.

Компания PowerGrid является одной из крупнейших электросетевых компаний мира и структурно относится к Министерству энергетики Индии. Компания играет главную роль в электроснабжении всех регионов страны и развитии энергетического сектора экономики Индии, а также участвует в важнейших правительственных программах.

Знакомство и взаимный интерес

В марте 2014 года при поддержке и активном участии DELCO состоялся запланированный визит компании «Изолятор» в лице коммерческого директора – первого заместителя генерального директора И.Д. Панфилова в компанию PowerGrid.

Согласно повестке переговоров руководству PowerGrid была представлена компания «Изолятор» и ее продукция, обсуждался широкий спектр представляющих взаимный интерес технических, коммерческих и организационных вопросов.

Решающую роль в успехе переговоров сыграли:

- репутация компании «Изолятор» как производителя надежного и долговечного оборудования;
- богатый исторический опыт по эффективному взаимодействию с крупнейшими мировыми компаниями;
- способность оперативно и точно адаптироваться к любым техническим требова-

ниям, стандартам и внешним условиям эксплуатации оборудования;

- неограниченные возможности разработки высоковольтных вводов во всем диапазоне рабочих напряжений и токов;

- гибкий подход к бизнесу, всецело учитывающий интересы партнера и нацеленный на взаимовыгодность и долгосрочность деловых отношений.

Встреча прошла в доброжелательной атмосфере. Все постав-

ленные цели были достигнуты, а именно:

- состоялось непосредственное знакомство высокопоставленных представителей компаний;
- руководство PowerGrid получило максимально полное представление об идеологии бизнеса, стратегических целях и высоком техническом уровне продукции компании «Изолятор», признанном ведущими мировыми корпорациями;
- были обозначены условия участия компании «Изолятор» в тендерах на поставку продукции для нужд PowerGrid;
- были найдены и согласованы общие отправные точки дальнейших деловых отношений и взаимного прогресса.

Таким образом, состоявшаяся встреча компаний «Изолятор» и PowerGrid создала необходимую основу для дальнейшего движения по пути эффективного и взаимовыгодного делового партнерства.



И. Д. Панфилов и Dr. Ashok Singh (Delco Infrastructure Projects Limited).
Март 2014 года

PowerGrid приглашает...

В продолжение сотрудничества руководство PowerGrid сочло целесообразным пригласить компанию «Изолятор» для детального обсуждения намеченных ранее тем.

Повторный визит представителей компании «Изолятор» в составе коммерческого директора – первого заместителя генерального директора И.Д. Панфилова и руководителя направления А.А. Шорникова в компанию PowerGrid состоялся в июне 2014 года при активной организационной поддержке и участии Dr. Ashok Singh (компания DELCO).

В ходе переговоров подробно обсуждались обозначенные на предыдущей встрече условия участия компании «Изолятор» в тендерах на поставку высоковольтных вводов для нужд PowerGrid. И главное из них – необходимость полного и всестороннего аудита деятельности компании «Изолятор», включая производственный, финансовый и юридический аспекты, а также посещение объектов энергетики с опытом эксплуатации высоковольтных вводов производства компании «Изолятор» более 5 лет. Индийская сторона высказала пожелание

не только осмотра самих энергообъектов и открытого диалога с эксплуатирующей организацией, но и полного аудита результатов всех испытаний и стабильности характеристик высоковольтных вводов за весь срок эксплуатации.

Принимая во внимание политическую важность предстоящего визита и открывающиеся воз-

можности по взаимодействию России и Индии в области энергетики, компания «Изолятор» предложила организовать встречу PowerGrid с ОАО «ФСК ЕЭС» для начала диалога по взаимному обмену опытом. Компания PowerGrid проявила большой интерес к данному предложению и высоко оценила возможность развития сотрудничества между

Россией и Индией на долгосрочной основе.

В итоге обсуждения стороны приняли решение о подготовке визита представителей PowerGrid с целью аудита компании «Изолятор». Была детально проработана, согласована и утверждена программа аудита, в полной мере учитывающая все условия и пожелания руководства PowerGrid.



Слева направо: И. Д. Панфилов, Dr. Ashok Singh, А. А. Шорников. Июнь 2014 года

Привлечение Федеральной сетевой компании

Следуя договоренности с индийской стороной, компания «Изолятор» обратилась в ОАО «ФСК ЕЭС» с просьбой предоставить PowerGrid возможность посетить все запрашиваемые объекты, включая диалог на местах с эксплуатируемыми вводами специалистами, а также организовать открытую встречу по обмену опытом между ОАО «ФСК ЕЭС» и компанией PowerGrid.

Компания «Изолятор» является официальным поставщиком высоковольтных вводов для нужд ОАО «ФСК ЕЭС».

За длительную историю деловых отношений между двумя компаниями во всех магистральных электрических сетях – филиалах ОАО «ФСК ЕЭС» – накопился огромный положительный опыт эксплуатации высоковольтных вводов «Изолятор». Учитывая это, ОАО «ФСК ЕЭС» выразило готовность предоставить к осмотру свои объекты, принять представителей компании PowerGrid и поделиться опытом приобретения, эксплуатации и обслуживания высоковольтных вводов «Изолятор». Кроме

того, часть предстоящей встречи отводилась для обмена опытом между Россией и Индией в области строительства и развития энергетики.

Представители компании PowerGrid получили приглашение посетить следующие подстанции МЭС Центра – филиала ОАО «ФСК ЕЭС»:

- ПС 750 кВ «Белый Раст»;
- ПС 500 кВ «Пахра»;
- ПС 500 кВ «Старый Оскол»;
- ПС 750 кВ «Металлургическая»;
- ПС 750 кВ «Владимирская».

Эти объекты расположены на территориях Московской, Владимирской и Белгородской областей РФ.

Таким образом, договоренность, достигнутая с ОАО «ФСК ЕЭС», стала успешным завершением подготовки компании «Изолятор» к аудиту представителями PowerGrid.

Компания «Изолятор» искренне благодарит ОАО «ФСК ЕЭС» за открытость диалога и поддержку интеграции российского производителя в международный рынок.



Аудиторская проверка документации

Аудит компании «Изолятор»

Семнадцатого июня 2014 года представители компании PowerGrid прибыли на завод компании «Изолятор» и приступили к процедуре аудита в следующем составе:

Mr. Velicherla Govinda Rao, заместитель генерального директора;

Mr. Mahavir Prasad Rathore, руководитель подразделения (F & A);

Mrs. Sruti Mishra, руководитель подразделения (Contract Services).

Аудиторов сопровождал **Dr. Ashok Singh**, компания DELCO.

На протяжении нескольких дней продолжалось подробное и последовательное знакомство с полным технологическим циклом производства и испытаний высоковольтных вводов «Изолятор». Аудиторы посетили все цеха и участки предприятия, отметив их современную оснащенность и высокую культуру производства, соответствующие самым высоким мировым стандартам.

В рамках аудита состоялась совместное обсуждение технических особенностей конструкции и эксплуатации вводов с бу-

мажно-масляной и RIP-изоляцией, где специалисты компании «Изолятор» развернуто ответили на все вопросы гостей.

Состоялась тщательная проверка отчетной финансовой документации, всех уставных и правоустанавливающих документов компании, а также отзывов и заключений предыдущих аудитов. Вся без исключения документация из любой сферы деятельности предприятия предоставлялась аудиторам по первому требованию в режиме «вопрос – ответ».

Встреча ОАО «ФСК ЕЭС», PowerGrid и компании «Изолятор»



Представители компаний PowerGrid и «Изолятор» на встрече в головном офисе ОАО «ФСК ЕЭС»



Представители ОАО «ФСК ЕЭС» на трехсторонней встрече

Восемнадцатого июня 2014 года состоялась трехсторонняя встреча компании PowerGrid, ОАО «ФСК ЕЭС» и компании «Изолятор» в головном офисе ОАО «ФСК ЕЭС».

Стороны обсудили вопросы эксплуатации высоковольтных вводов на трансформаторных подстанциях ОАО «ФСК ЕЭС»

и опыт взаимодействия с российскими производителями электротехнического оборудования.

Представители PowerGrid подчеркнули необходимость совершенствования существующей инфраструктуры передачи электроэнергии в Индии и свою заинтересованность, откры-

тость и готовность к освоению передовых технологий и опыта зарубежных стран, в том числе России.

В свою очередь, представители компании «Изолятор» подтвердили свою готовность своевременно и в полном объеме выполнять требования ОАО «ФСК ЕЭС» и PowerGrid

по поставкам высоковольтных вводов и их технической поддержке.

ОАО «ФСК ЕЭС» предоставило PowerGrid официальные отзывы на все типы вводов «Изолятор» с RIP- и бумажно-масляной изоляцией, установленных на объектах ОАО «ФСК ЕЭС» более чем за последние 30 лет.

Посещение энергообъектов ОАО «ФСК ЕЭС»

Представители компании PowerGrid посетили три объекта ОАО «ФСК ЕЭС», на которых установлены и функционируют вводы «Изолятор» на классы напряжения 500–750 кВ.

Гости высоко оценили положительный семилетний опыт эксплуатации этих вводов, который полностью подтверждает качество и надежность продукции компании «Изолятор».

Компания «Изолятор» благодарит специалистов по эксплуатации за уделенное время, радушный прием и квалифицированные ответы на все вопросы индийских гостей.

Компания «Изолятор» благодарит также всех, кто участвовал в организации посещения энергообъектов ОАО «ФСК ЕЭС».



Представители компании PowerGrid на подстанции МЭС Центра

Компания «Изолятор» благодарит всех участников встречи

По успешным итогам проведенных мероприятий все стороны подтвердили свою заинтересованность в продолжении сотрудничества и выразили готовность к расширению обмена опытом между Россией и Индией в области применения инновационных технологий строительства систем передачи и распределения электроэнергии. Компания «Изолятор» благодарит:

PowerGRiD:
Mr. Velicherla Govinda Rao, заместитель генерального директора;
Mrs. Sruti Mishra, руководитель подразделения (Contract Services);
Mr. Mahavir Prasad Rathore, руководитель подразделения (F & A).

ОАО «ФСК ЕЭС»:
Н. Н. Швец, заместитель председателя правления;
В. П. Дикой, заместитель председателя правления – главный инженер;
А. М. Епифанов, заместитель главного инженера по эксплуатации основного оборудования;
К. А. Лунин, начальник департамента развития технологий производства электротехнического оборудования;
И. Л. Архипов, и. о. начальника департамента инновационного развития;
А. А. Коновалов, начальник отдела департамента подстанций;
А. Н. Ивашкин, начальник отдела департамента развития тех-

нологий производства электротехнического оборудования;
В. И. Ситников, главный эксперт департамента развития технологий производства электротехнического оборудования.

МЭС Центра – филиал ОАО «ФСК ЕЭС»:
С. А. Демин, генеральный директор;
Е. В. Ляпунов, первый заместитель генерального директора – главный инженер;
А. В. Горбунов, директор по организации эксплуатации основного оборудования;
С. Б. Лопухов, начальник службы оборудования и диагностики;
С. В. Смекалов, заместитель начальника службы оборудования

и диагностики ПС.СПБ «Белый Раст»;
А. В. Дыдыкин, начальник Белорастовского района Московского предприятия магистральных электрических сетей.

Черноземное предприятие Магистральных электрических сетей – филиал МЭС Центра:
А. Н. Цельш, директор;
С. В. Гущанский, заместитель директора – главный инженер;
В. А. Метелев, заместитель главного инженера по эксплуатации основного оборудования.

ПС «Металлургическая»:
В. В. Карнишин, начальник подстанции.

ПС «Старый Оскол»:
А. П. Тимошев, начальник подстанции.

Компания «Изолятор»:
А. З. Славинский, председатель совета директоров;
И. Д. Панфилов, коммерческий директор – первый заместитель генерального директора;
А. А. Савинов, директор направления стратегических продаж;
А. А. Шорников, руководитель направления отдела продаж;
Н. Е. Мазова, руководитель направления отдела продаж.

DELCO:
Dr. Ashok Singh, представитель компании «Изолятор» в Индии.

Итоги аудита

В процессе аудита компания PowerGrid убедилась в высоком уровне организации, технологической оснащенности и достаточной мощности производства компании «Изолятор», продукция которой соответствует лучшим мировым стандартам. Индийская сторона воочию убедилась в высокой надежности, долговечности и эксплуатационной технологичности вво-

дов «Изолятор», установленных на действующих энергообъектах федерального значения. Главным итогом проведенной деловой встречи и аудита явилось полное признание индийской стороной компании «Изолятор» и предоставление ей статуса официального поставщика высоковольтного энергетического оборудования для нужд компании PowerGrid.

Компания «Изолятор» стала первой российской компанией, получившей столь высокий статус в PowerGrid. Это открывает самые широкие перспективы стратегического делового партнерства и взаимовыгодного долгосрочного сотрудничества компаний России и Индии. Компания «Изолятор» под наименованием M/s MASA LLC, Russia внесена в списки офици-

альных поставщиков комплектующих для трансформаторов (разделы 9-A и 9-B) на официальном сайте компании PowerGrid:
<http://apps.powergridindia.com/IMS/ComponentList/PowerXformer%20upto%20420%20kVCM%20List.pdf>
<http://apps.powergridindia.com/IMS/ComponentList/PowerXformer%20for%20765%20kV%20CM-List.pdf>

Результаты тендера

Успешное прохождение аудита и получение статуса официального поставщика PowerGrid дало возможность компании «Изолятор» участвовать в официальном открытом тендере на поставку более чем 215 вводов класса напряжения 420 кВ (соответствует классу напряжения 550 кВ в России).

В тендере приняли участие ведущие мировые производители высоковольтного оборудования. На начальном этапе тендера компания «Изолятор» предоставила все необходимые финансовые и технические документы, сертификаты соответствия, лицензии и т. д. Полнота, точность соответствия предъявляемым требованиям и безупречность предоставленной документации обеспечили выход компании «Изолятор» в финал тендера.

По итогам торгов компания «Изолятор» заняла второе место в категории вводов с RIP-изоляцией. Впервые российская компания заняла столь высокое место на электроэнергетическом рынке Индии.

Общие итоги

Самым важным достижением и наиболее значимым результатом проведенной работы явилось начало диалога и обмен опытом между российской Федеральной сетевой компанией и государственной сетевой компанией Индии Power Grid Corporation of India Ltd.

Обе стороны выразили свою заинтересованность и готовность в построении долгосрочного диалога между Россией и Индией, и в частности – в продолжении открытого обмена опытом в сфере передачи и распределения электроэнергии, эксплуатации электротехнического оборудования и инновационного развития больших энергетических систем.

Компания «Изолятор» выражает благодарность компании PowerGrid за проявленный интерес, за профессионально проведенный аудит, а также за открытый диалог и готовность обмена опытом с ОАО «ФСК ЕЭС».

Особую благодарность компания «Изолятор» выражает в адрес ОАО «ФСК ЕЭС» за поддержку российского производителя высоковольтного оборудования и открытость диалога с компанией PowerGrid.

Мы – компания «Изолятор» – дорожим многовековой историей российско-индийских связей.

Традиционная близость и дружественный характер отношений между нашими странами, а также богатый практический опыт совместной деятельности создают прочный фундамент для дальнейшего развития сотрудничества.

Мы приложим максимальные усилия для построения доверительных и взаимовыгодных отношений с компанией PowerGrid, равно как и с другими компаниями генерации, передачи и распределения электроэнергии, компаниями-производителями трансформаторов, а также со всеми заинтересованными партнерами в Индии.