

# ИЗОЛЯТОР

№ 1(2)  
январь – март  
2014

ВЕКОВЫЕ ТРАДИЦИИ – СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Корпоративное издание компании «Изолятор»

www.mosizolyator.ru

2 Александр Славинский – действительный член АЭН РФ



5 Выставка «Энергетика-2014» в Самаре



12 «Навыки эффективных коммуникаций и переговоров»



Компания сегодня



От первого лица



## Стратегия партнерства

В первом квартале 2014 года мы продолжили политику открытости и активного взаимодействия с деловыми партнерами с целью ознакомления с нашими сегодняшними достижениями и развития долгосрочных и взаимовыгодных отношений.

Сегодня мы формируем и реализуем совместные планы с крупнейшими российскими и зарубежными компаниями электроэнергетического сектора, ведущими мировыми трансформаторными заводами, системообразующими промышленными холдингами.

С кем бы мы ни работали, мы всегда стремимся выстраивать партнерство с дальней перспективой. По нашему мнению, только такой тип отношений рождает абсолютное доверие и взаимопонимание, что гарантирует стабильность и взаимное благополучие при любых тенденциях и колебаниях конъюнктуры рынка.

Могу только подтвердить, что эта стратегия партнерства и впредь останется нашей генеральной линией, и приглашаю к сотрудничеству всех, кто заинтересован в прочных деловых отношениях и плодотворной совместной деятельности во благо энергетики.

Александр Славинский,  
председатель  
совета директоров  
компании «ИЗОЛЯТОР»,  
доктор технических наук

## ОЭК: НОВЫЙ УРОВЕНЬ СОТРУДНИЧЕСТВА

Компанию «ИЗОЛЯТОР» посетила группа высокопоставленных представителей Объединенной

энергетической компании правительства Москвы. Гости ознакомились с производством вы-

соковольтных вводов, обсудили совместные проекты и перспективы партнерского сотрудничества.



Поздравляем  
россиян –  
участников  
XXII Олимпийских  
и XI Паралимпийских  
зимних игр!  
Вы для нас – пример  
воли, мужества  
и целеустремленности!

## ПАНОРАМА

## Прямая речь



## Наш опыт – энергетике и партнерам

Профессиональный опыт, который компания «ИЗОЛЯТОР» обрела и накапливала на протяжении всей своей истории, всегда служил и продолжает служить как модернизации и развитию энергетики, так и налаживанию, укреплению и расширению долгосрочных отношений с нашими деловыми партнерами.

Не секрет, что наиболее эффективные решения базируются на оптимальном сочетании накопленных знаний и передовых идей. Именно эту суть отражает наш девиз «Вековые традиции – современные технологии», мобилизующий весь опыт и инновационный потенциал на технический прогресс и благополучие наших партнеров.

Мы искренне благодарим за сотрудничество всех наших клиентов, поставщиков и других деловых партнеров и желаем дальнейших успехов в развитии бизнеса, для чего компания «ИЗОЛЯТОР» всегда готова приложить максимум усилий!



**Иван Панфилов,**  
заместитель  
генерального  
директора,  
коммерческий директор  
компании «ИЗОЛЯТОР»

## Выдвижение



## АЛЕКСАНДР СЛАВИНСКИЙ – ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫЙ ЧЛЕН АЭН РФ



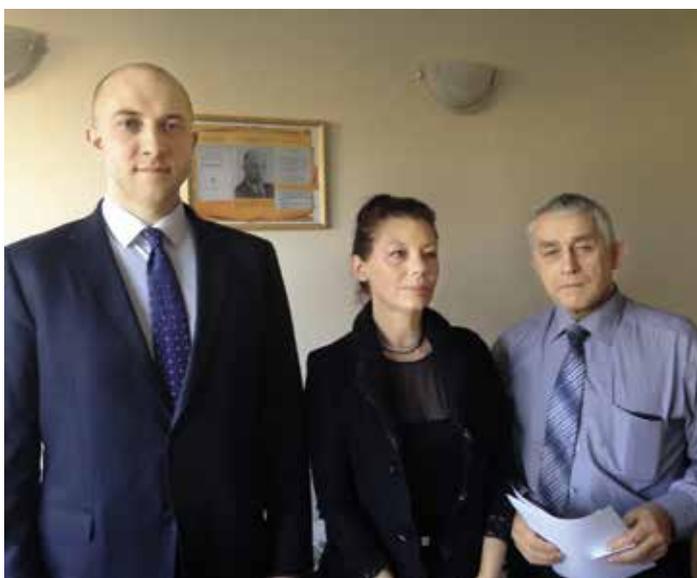
Председатель совета директоров компании «ИЗОЛЯТОР» А. З. Славинский избран действительным членом Академии электротехнических наук Российской Федерации.

В феврале представительная делегация членов Академии

посетила завод «ИЗОЛЯТОР» и была подробно ознакомлена с технологией производства высоковольтных вводов. Следует отметить, что и компания «ИЗОЛЯТОР» с 2010 года является коллективным членом АЭН РФ.



## Визит



## ОБУЧЕНИЕ НА НАУЧНОЙ БАЗЕ



Директор направления стратегических продаж компании «ИЗОЛЯТОР» А. А. Савинов посетил Петербургский энергетический институт повышения квалификации.

В ходе визита обсуждались совместные планы организации на базе Института семинаров для специалистов-энергетиков, посвященные особенностям конструкции и эксплуатации новых высоковольтных вводов компании «ИЗОЛЯТОР».

Благодарим институт за плодотворное сотрудничество.

## ПАНОРАМА

## Партнеры

## ВИЗИТ НА ЗАВОД «СИЛОВЫЕ МАШИНЫ – ТОШИБА»



Представители компании «ИЗОЛЯТОР» посетили ООО «Силовые машины – Тошиба. Высоковольтные трансформаторы» в Санкт-Петербурге.

Представители компании «ИЗОЛЯТОР» ознакомились с производством и обсудили планы сотрудничества на 2014 год.

Благодарим ООО «Силовые машины – Тошиба. Высоковольтные трансформаторы» за приглашение и предоставленную возможность ознакомиться с предприятием.



## ЗНАКОМСТВО С УФЗ

Представители компании «ИЗОЛЯТОР» посетили Уфимский трансформаторный завод – обособленное подразделение Холдинговой компании «Электрозавод».

Представителей компании «ИЗОЛЯТОР» принял исполняющий обязанности генерального директора Ю. П. Вертяков. Была организована экскурсия по заводу, обсуждались планы сотрудничества на 2014 год.

Благодарим Уфимский трансформаторный завод за приглашение и предоставленную возможность ознакомиться с предприятием.

## Перспектива

## ВПЕРЕДИ – ТЕНДЕРЫ В ИНДИИ



Первый заместитель генерального директора, коммерческий директор компании «ИЗОЛЯТОР» И. Д. Панфилов посетил электросетевую компанию Индии Power Grid Corporation of India Limited.

В ходе визита состоялась встреча с руководством компании и партнерами: Hare Ram Singh (M.D. DELCO), Dr. Ashok Singh (CEO M4 Biomedica India), Amarjeet Kumar Singh (Director DELCO). Проведены успешные переговоры о развитии взаимовыгодного сотрудничества, достигнута договоренность о привлечении компании «ИЗОЛЯТОР» к тендерам на поставку высоковольтных вводов.

Благодарим компанию Power Grid Corporation of India Limited за приглашение.



## Мир



## ЧАС ЗЕМЛИ

Акция «Час Земли» прошла во всем мире 29 марта 2014 года. Это ежегодная акция, которую с 2007 года проводит Всемирный фонд дикой природы (WWF). Ее цель – обратить внимание людей на проблему изменения климата.

По данным топливно-энергетического департамента Москвы, в этом году во время акции энергопотребление в городе снизилось на 384 мегаватта, что позволило сэкономить более полутора миллионов рублей. Годом ранее в столице было сэкономлено 309 мегаватт.

*По материалам газеты «Коммерсантъ»*



## ЭНЕРГИЯ ТЕРМОЯДЕРНОГО СИНТЕЗА

Ученым из Ливерморской национальной лаборатории в США впервые в ходе управляемой реакции термоядерного синтеза удалось получить на 1% больше энергии, чем было поглощено топливом. Реакция прошла успешно благодаря использованию специально настроенных мощных лазеров NIF (National Ignition Facility).

Ранее ни в одной лаборатории мира не смогли добиться подобного результата. Несмотря на то что разница между потраченной и полученной энергией составляет всего 1%, это большое достижение на пути получения практически неисчерпаемого источника энергии.

*По материалам газеты «Коммерсантъ»*

## Прямая речь



## Знания – залог грамотной эксплуатации

Ежегодно в первом квартале компания «ИЗОЛЯТОР» традиционно проводит обучающие семинары как на своей производственной базе, так и в учебно-методических центрах по приглашениям наших потребителей.

На семинарах технические специалисты эксплуатирующих организаций получают представление о нашей технической политике, знакомятся с последними разработками, усовершенствованными конструкциями и отдельными узлами высоковольтных вводов нашего производства, получают исчерпывающие ответы на все интересующие вопросы. Особое внимание на семинарах уделяется четкому соблюдению требований руководства по эксплуатации и предотвращению типичных ошибок обслуживающего персонала в процессе монтажа, испытаний и эксплуатации высоковольтных вводов.

Безусловно, непосредственное общение с нашими потребителями исключительно полезно и для нас. Мы получаем главное – отзывы на нашу продукцию непосредственно от эксплуатирующих организаций.

Благодарю наших партнеров за положительную оценку проведенных совместных обучающих семинаров, а также за высокий уровень их организации и технического обеспечения. Мы надеемся на взаимную заинтересованность в проведении подобных мероприятий и дальнейшем расширении и развитии отношений с нашими партнерами.

**Олег Бакулин,**

Директор направления по работе с партнерами – начальник отдела продаж компании «ИЗОЛЯТОР»

## Конференция

## XVIII КОНФЕРЕНЦИЯ АССОЦИАЦИИ «ТРАВЭК» В МОСКВЕ



Компания «ИЗОЛЯТОР» приняла участие в XVIII конференции Международной ассоциации делового сотрудничества «ТРАВЭК» «Перспективы развития электроэнергетики и высоковольтного электротехнического оборудования. Энергоэффективность и энергосбережение» в Москве.

На конференции выступил главный конструктор компании «ИЗОЛЯТОР» Ю. В. Никитин с докладом «Высоковольтные вводы для систем постоянного тока. Опыт разработки, производства и эксплуатации».

Компания «ИЗОЛЯТОР» является коллективным членом Международной ассоциации делового сотрудничества «ТРАВЭК». Пост вице-президента ассоциации занимает А. З. Славинский.



## Семинар

## СЕМИНАР В «ТАТЭНЕРГО»



Представители компании «ИЗОЛЯТОР» провели семинары для технических специалистов ОАО «Генерирующая компания» и ОАО «Сетевая компания» – дочерних компаний ОАО «Татэнерго» в городе Казани.

Специалистам-энергетикам была представлена компания «ИЗОЛЯТОР» и выпускаемая ею продукция. Освещены актуальные вопросы эксплуатации и диагностики высоковольтных вводов.

Благодарим организаторов семинара за приглашение и проделанную работу.

## БАШКИРСКИЕ ЭНЕРГЕТИКИ ПРОШЛИ ОБУЧЕНИЕ



Компания «ИЗОЛЯТОР» приняла участие в семинаре для специалистов ООО «Башкирская генерирующая компания» (группа «Интер РАО») и ООО «Башкирская сетевая компания» (дочернее общество ОАО «Башкирская электросетевая компания»).

Семинар прошел 19 февраля 2014 года в учебно-тренировочном комплексе ОАО «Башкирэнерго», в Уфе.

Представлена новая продукция компании «ИЗОЛЯТОР», в ходе семинара специалистам даны ответы на актуальные вопросы эксплуатации и диагностики высоковольтных вводов.

Благодарим организаторов семинара за приглашение и проделанную работу.



## СОБЫТИЯ

## Совещание

## ТЕХНИЧЕСКИЙ СОВЕТ В «ТЮМЕНЬЭНЕРГО»

Компания «ИЗОЛЯТОР» приняла участие в работе технического совета ОАО «Тюменьэнерго» – дочерней компании ОАО «Россети». Встреча состоялась в городе Сургуте 28 января 2014 года.

В ходе работы технического совета обсуждались вопросы эксплуатации и диагностики высоковольтных вводов.

Благодарим организаторов технического совета за приглашение и проделанную работу.



## СОВЕЩАНИЕ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ



Компания «ИЗОЛЯТОР» приняла участие в совещании «Высоковольтные вводы с RIP-изоляцией производства компании "ИЗОЛЯТОР"», организованном ОАО «Дальневосточная распределительная сетевая компания» холдинга «РАО Энергетические системы Востока» и состоявшемся в Благовещенске.

В ходе совещания обсуждались вопросы эксплуатации и диагностики высоковольтных вводов, достигнута договоренность о более тесном сотрудничестве.

Благодарим организаторов совещания за приглашение и проделанную работу.

## Выставка




## ВЫСТАВКА «ЭНЕРГЕТИКА-2014» В САМАРЕ

Компания «ИЗОЛЯТОР» приняла участие в 20-й Международной специализированной выставке «Энергетика-2014», прошедшей в Самаре.

Состоялось множество полезных переговоров, в ходе которых посетители были ознакомлены с последними техническими решениями, обеспечивающими высокую надежность и простоту эксплуатации высоковольтных вводов.

Прямая речь



## Уважаемые коллеги!

Выражаю огромную благодарность всем коллегам и партнерам компании «ИЗОЛЯТОР». Вы с честью преодолеваете все сложности, возникающие на пути современной энергетики, и каждый день поддерживаете ее состояние на высоком уровне!

Компания «ИЗОЛЯТОР» на протяжении многих лет является постоянным поставщиком высоковольтных вводов одному из столпов российской электроэнергетики – сетевой компании ОАО «ФСК ЕЭС». Трудно переоценить вклад в развитие отрасли и профессиональное отношение к работе, которые демонстрируют сотрудники ОАО «ФСК ЕЭС», не смотря на все выпавшие испытания в 2013 году в виде реорганизации энергетической отрасли и внедрения масштабной государственной программы снижения издержек и сокращения закупочной программы.

Компания «ИЗОЛЯТОР» считает ОАО «ФСК ЕЭС» своим стратегическим партнером и высоко ценит оказанное доверие при выборе производителя высоковольтных вводов. Компания ставит себе первоочередную цель – наладить взаимодействие с филиалами ОАО «ФСК ЕЭС» на том уровне, который позволит каждому сотруднику ОАО «ФСК ЕЭС» в любое время ощущать заботу и поддержку российского производителя высоковольтных вводов.

*Александр Савинов,  
директор направления  
стратегических продаж  
компании «ИЗОЛЯТОР»*

# Деловые



## ВИЗИТ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ «ЛЕНЭНЕРГО»

Компанию «ИЗОЛЯТОР» 23 января 2014 года посетили представители ОАО «Ленэнерго» – дочерней компании ОАО «Россети».

Был продемонстрирован фильм о компании «ИЗОЛЯТОР», в ходе экскурсии по заводу гости

отметили высокий технический уровень производства высоковольтных вводов.

Стороны выразили намерение развивать партнерское сотрудничество на взаимовыгодной и долгосрочной основе.



## ВИЗИТ ЧЛЕНА ЦЕНТРАЛЬНОЙ КОНКУРСНОЙ КОМИССИИ «МОЭСК»

Компанию «ИЗОЛЯТОР» 22 января 2014 года посетил директор департамента логистики и материально-технического обеспечения, член Центральной конкурсной комиссии ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» – дочерней компании ОАО «Россети» – И. А. Суханов.

Гость ознакомился с производством высоковольтных вводов, обсудил с руководством текущие совместные планы. В результате делового визита было принято решение о развитии партнерского сотрудничества на взаимовыгодной и долгосрочной основе.

## ГОСТЕВАЯ КНИГА

# встречи

## ВИЗИТ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ «ФСК ЕЭС»

Компанию «ИЗОЛЯТОР» 12 февраля 2014 года посетили представители ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» – дочерней компании ОАО «Россети».

Гости ознакомились с производством высоковольтных вводов, обсудили с руководством планы на 2014 год и перспективы развития партнерского сотрудничества.



## СОВМЕСТНЫЕ ПЛАНЫ С МЭС СЕВЕРО-ЗАПАДА

Директор направления стратегических продаж компании «ИЗОЛЯТОР» А. А. Савинов посетил Магистральные электрические сети Северо-Запада (МЭС Северо-Запада) – филиал ОАО «ФСК ЕЭС».

На встрече обсуждались планы партнерского сотрудничества на 2014 год. Благодарим МЭС Северо-Запада за приглашение.



ЭНЕРГОМАШ

## ВИЗИТ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ «УРАЛЭЛЕКТРОТЯЖМАШ»

Компанию «ИЗОЛЯТОР» 28 февраля 2014 года посетили генеральный директор ЗАО «Энергомаш (Екатеринбург) – Уралэлектротяжмаш» И. В. Птицын и заместитель коммерческого директора по продажам С. Б. Троицкий.

Гости ознакомились с производством высоковольтных вводов, обсудили перспективы развития партнерского сотрудничества.

## Прямая речь



## Вектор развития – Европа

Оценивая современные тенденции развития основных рынков продаж высоковольтных вводов, следует четко выделить европейских потребителей: трансформаторные заводы и их потенциальные заказчики – крупные сетевые компании.

Успешное присутствие на этой международной площадке – гарантия 100%-ной узнаваемости компании в мире большой энергетики, гарантия высокого качества выпускаемой продукции, подтверждаемая ростом продаж и увеличением предварительных контактов.

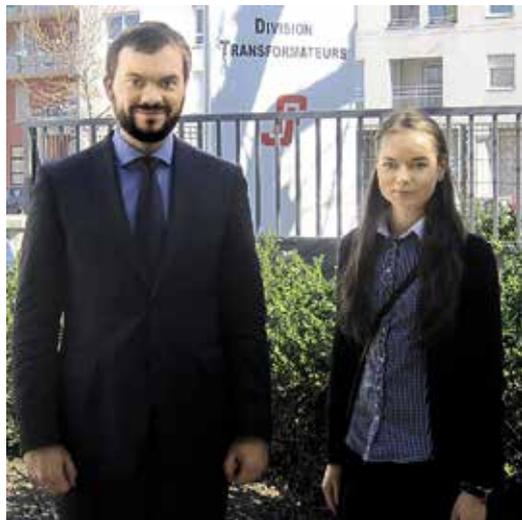
В перспективе стоит задача добиться экспортной доли продаж в размере до 30 %, опираясь на современные маркетинговые исследования рынка, мнения потребителей, высокие технологические возможности производства высоковольтных вводов, конструкторские разработки, применение новых материалов и безусловное выполнение требований заказчика точно и в срок.

Я уверена, что увеличение экспортных продаж выпускаемой продукции в конечном итоге приведет к общему росту продаж.

Наталья Мазова,  
менеджер по ВЭД  
компании «ИЗОЛЯТОР»



## Партнеры




## СОВМЕСТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ С JST TRANSFORMATEURS

Представители компании «ИЗОЛЯТОР» 24 февраля 2014 года посетили трансформаторный завод JST Transformateurs в г. Лион, Франция.

Новым сотрудникам подразделения закупок JST Transformateurs представлена компания «ИЗОЛЯТОР», намечен ряд совместных мероприятий на 2014 год.

Благодарим компанию JST Transformateurs за приглашение.



## ЗНАКОМСТВО С КОМПАНИЕЙ ALSTOM

Первый заместитель генерального директора, коммерческий директор компании «ИЗОЛЯТОР» И. Д. Панфилов с группой сотрудников 25 февраля 2014 года посетил трансформаторный завод компании Alstom в г. Экс-ле-Бен, Франция.

Сотрудникам завода была представлена компания «ИЗОЛЯТОР». На встрече были обсуждены технические и коммерческие аспекты совместного проекта.

Благодарим компанию Alstom за приглашение.




## ПОСЕЩЕНИЕ ЗАВОДА КОНЦЕРНА SIEMENS AG

Представители компании «ИЗОЛЯТОР» посетили трансформаторный завод концерна Siemens AG в г. Нюрнберг, Германия.

Сотрудникам завода концерна Siemens AG была представлена компания «ИЗОЛЯТОР». В ходе визита состоялся обмен последней информацией о рынках силовых трансформаторов и высоковольтных вводов, достигнута договоренность о продолжении сотрудничества и посещении ряда трансформаторных заводов концерна Siemens AG. В переговорах участвовал Stefan Wagner, менеджер Siemens AG по закупкам высоковольтных вводов.

Благодарим концерн Siemens AG за приглашение.



## МИРОВАЯ АРЕНА

## Выставки



## ВЫСТАВКА POWER KYRGYZSTAN 2014, БИШКЕК

Компания «ИЗОЛЯТОР» приняла участие в 5-й Киргизской международной специализированной выставке Power Kyrgyzstan 2014, прошедшей в г. Бишкек.

Первый опыт участия компании в Power Kyrgyzstan оказался весьма успешным и позволил киргизским специалистам напрямую познакомиться с полным спектром продукции «ИЗОЛЯТОРА», представляющей несомненный интерес для национальной энергетики Киргизии.



## Круглый стол

## СОВЕЩАНИЕ С ALAGEUM GROUP



В г. Алматы состоялось совещание представителей компании «ИЗОЛЯТОР» и холдинговой компании Alageum Group.

На совещании обсуждались дальнейшие практические шаги

по развитию взаимовыгодного партнерства и стратегического сотрудничества. Благодарим холдинговую компанию Alageum Group за приглашение и продуктивную работу.



## Деловые визиты



## ВИЗИТ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА КОМПАНИИ 3S GREEN ENERGY INDIA PVT. LTD



Компанию «ИЗОЛЯТОР» 4 февраля 2014 года посетил Yogesh Patel, генеральный директор компании 3S Green Energy India Pvt. Ltd.

Гость ознакомлен с производством высоковольтных вводов, обсуждены перспективы партнерского сотрудничества.

## Прямая речь



## Уважаемые коллеги!

Мозговым центром нашего предприятия является СКТБ – специальное конструкторско-технологическое бюро. Здесь разрабатываются конструкции всех новых изделий и технологические процессы для их изготовления. Здесь проводятся опытные и исследовательские работы по совершенствованию конструкций вводов и внедряются в производство новые передовые технологии.

Одним словом, в СКТБ сосредоточено все то, что через некоторое время становится новым высоковольтным вводом, полностью соответствующим всем предъявляемым к нему требованиям.

На сегодняшний день в различных энергосистемах Российской Федерации эксплуатируется более 500 000 высоковольтных вводов различных типов и классов напряжения производства компании «ИЗОЛЯТОР». И если в свое время они существовали только в виде расчетов и эскизных чертежей, то сегодня некоторые из них имеют более чем 60-летний опыт эксплуатации.

В современных условиях, когда требования к вводам становятся все жестче, пропорционально возрастают требования и к их проектированию, и, соответственно, к тем людям, которые их создают. Те знания и опыт, которыми обладают специалисты СКТБ в области проектирования вводов, позволяют нам производить конкурентоспособную продукцию и по-прежнему оставаться одним из лидеров на международном рынке высоковольтных вводов.

Одним словом, мы умеем делать высоковольтные вводы, а богатый опыт их проектирования, производства и эксплуатации – убедительное тому подтверждение.

Юрий Никитин,  
главный конструктор  
компании «ИЗОЛЯТОР»

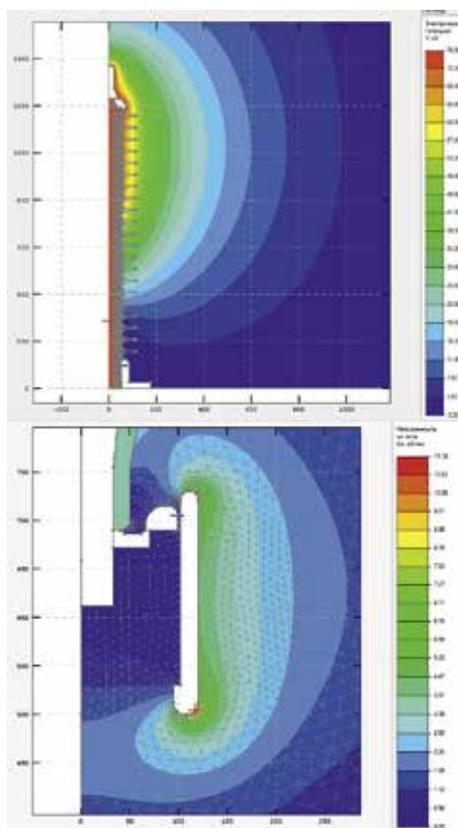


# Векторы

Процесс конструирования нового типа высоковольтного ввода начинается с проведения большого количества различных расчетов, таких как:

- расчеты изоляционного остова с определением необходимой геометрии уравнительных обкладок внутри него;
- расчеты электрических полей нижней, а при необходимости и верхней части ввода;

Расчет электрических полей  
верхней и нижней части ввода



- расчеты термической стойкости с определением температуры ввода при токах короткого замыкания;
- расчеты механической стойкости ввода с учетом сейсмического воздействия.

Расчет механической прочности  
линейного ввода 110 кВ



После проведения всех необходимых расчетов начинается разработка трехмерной модели ввода и чертежей для изготовления всех необходимых деталей и узлов.

3D-модель ввода 220 кВ



Нужно отметить, что все конструкции вводов максимально унифицированы друг с другом, что значительно облегчает работу конструктора и уменьшает количество разрабатываемых чертежей.

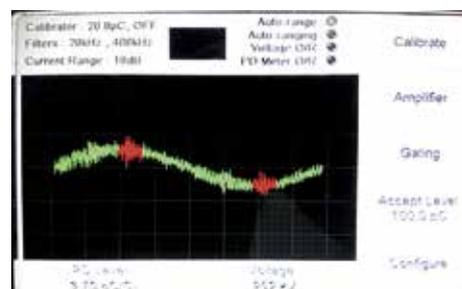
На этом этапе к разработке ввода подключаются технологи, которые определяют необходимость разработки специальной оснастки для изготовления ввода и приступают к разработке необходимых технологических процессов.

Рабочий чертеж опорного фланца ввода



После этапа согласования конструкторская и технологическая документация направляется в производство, где происходит изготовление опытного образца ввода, предназначенного для проведения приемочных испытаний.

Процесс измерения частичных разрядов  
во вводе 220 кВ



# модернизации

В случае успешного прохождения испытаний ввод включается в план серийного производства и может изготавливаться в необходимых количествах.

Костяк СКТБ составляют специалисты, работавшие еще на Московском заводе «Изолятор» им. А. Баркова.

## Техническое совещание по новой конструкции ввода



Они имеют огромный опыт и необходимую квалификацию, позволяющую разрабатывать поистине уникальные изделия. В частности, по заказу фирмы AREVA (Франция) был разработан и изготовлен самый большой по габаритам ввод, имеющий длину 21 м, – это линейный ввод постоянного тока  $\pm 820$  кВ, который успешно прошел приемочные испытания на нашем предприятии.

## Приемочные испытания линейного ввода $\pm 820$ кВ



В последнее время мы все чаще разрабатываем вводы под конкретные требования заказчика. Причем среди вводов, разработанных нами в 2012–2013 годах, десять были разработаны по зарубежным заказам и только семь – по требованиям отечественных энергетиков. Если взять период разработки вводов до 2011 года, то все 100% вводов были разработаны для использования на российском рынке.

Если такая тенденция сохранится, то через несколько лет мы будем разрабатывать вводы только по заказу зарубежных фирм, что свидетельствует о явно не лучшем положении дел в отечественной энергетике.

Наряду с разработкой новых высоковольтных вводов мы проводим модернизацию выпускаемых серийно конструкций. Разумеется, перед внесением в конструкцию какого-либо изменения проводятся необходимые опытные работы, которые завершаются комплексом необходимых испытаний. После получения положительных результатов в конструкции вводов вносятся требуемые изменения.

В 2011 году мы провели существенную модернизацию всей номенклатуры выпускаемых нами вводов, внося около десятка изменений, направленных на повышение надежности и качества. На сегодняшний день аварийность по вводам модернизированной конструкции отсутствует, что подтверждает правильность примененных решений.

## Модернизированный ввод 110 кВ с полимерной изоляцией



Недавно мы провели модернизацию вводов 110 кВ 800 А для трансформаторов с полимерной наружной изоляцией. Для увеличения механической прочности вводов и дополнительной защиты внутренней изоляции от увлажнения был увеличен диаметр средней части, что позволило придать вводу дополнительный запас прочности, увеличить его надежность и ресурс.



У нас есть большой задел для будущих разработок и планы на их осуществление. Сегодня как никогда возрастает роль ИТР вообще и инженера-конструктора в частности. Наши знания и опыт в области разработки высоковольтных вводов уникальны и позволяют с уверенностью смотреть в будущее.

Мы сможем реализовать наши планы и успешно решить поставленные задачи, нам по силам разработка конструкций вводов любой сложности и любого класса напряжения.

Мы – одна команда, работающая на достижение общего результата и вносящая посильный вклад в развитие завода и отечественной энергетики.

Прямая речь

# Корпоративный дух



## Успешной компанию делают люди

Наши сотрудники, их трудовая и творческий потенциал являются главным достоянием компании «ИЗОЛЯТОР», источником ее успеха и развития, гарантом решения самых сложных и уникальных технических задач.

Работа с людьми постоянно находится в центре внимания администрации и регламентируется рядом корпоративных документов, основные из которых – Кадровая политика и Положение по подготовке, переподготовке и повышению квалификации персонала компании «ИЗОЛЯТОР».

В марте 2014 года наша компания организовала для своих сотрудников тренинг «Навыки эффективных коммуникаций и переговоров» под руководством ведущих бизнес-тренеров Академии продаж «Нужные люди». Также оценивались профессиональный уровень и слаженность командной работы сотрудников с помощью инструментов системы ассесмента DISC INSUNRISE – одной из самых передовых и эффективных методик по работе с кадрами из применяемых сегодня в мире.

Мероприятие принесло несомненную пользу в систематизации имеющихся навыков и позволило разработать командный и индивидуальные планы развития сотрудников коммерческих подразделений, нацеленные на открытое, взаимовыгодное и успешное сотрудничество с нашими клиентами, что несомненно является наиболее важным приоритетом нашей ежедневной работы.

*Анна Скворцова,*  
начальник отдела кадров  
компании «ИЗОЛЯТОР»



### Производственный календарь


**6 июня**

118 лет компании «ИЗОЛЯТОР»


**22 декабря**

День энергетика

**АПРЕЛЬ**

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

**МАЙ**

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

**ИЮНЬ**

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23 <sup>30</sup>	24	25	26	27	28	29

**ИЮЛЬ**

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

**АВГУСТ**

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

**СЕНТЯБРЬ**

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					